

Architekt / Bauingenieur als Sales Manager (m/w/d) im schlüsselfertigen Hochbau



Ort: Dortmund

Job-ID: 10538

Aufgaben

Als Gesicht unseres Unternehmens sind Sie verantwortlich für die Akquise regionaler Bauherren und Investoren für den Bau von Büro- und Gewerbeimmobilien, Logistik-, Produktions- und Sporthallen sowie Wohngebäuden, entweder im Neubau oder im Bereich von Bestands- und Revitalisierungsprojekten.

- // Sie betreuen unsere Kunden während der gesamten Konzeptions- und Planungsphase (LPH 1-4), vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- // Hierbei entwickeln Sie kreative Strategien zur Kundenbindung und -begeisterung
- // Dabei steuern Sie ein interdisziplinäres Projektteam aus Architekten und Fachingenieuren bei der Konzeption unserer Gebäude und der Ausarbeitung schlüsselfertiger Pauschalangebote
- // Die technischen Abstimmungen, Kostenbewertungen und souveräne Verhandlungsführung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben
- // Sie identifizieren potenzielle Projekte in der Region, pflegen Kontakte und stärken durch aktives Networking unsere Position im Wettbewerb

Profil

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bau- oder Wirtschaftsingenieurwesens.
- // Fundierte Berufserfahrung bspw. in der Planung, Kalkulation oder Ausführung von schlüsselfertigen Bauvorhaben.
- // Idealerweise bringen Sie ein Netzwerk in der Region Dortmund/Ruhrgebiet bereits mit.
- // Sie haben eine hohe Kundenorientierung und Freude am eigenverantwortlichen und unternehmerischen Handeln
- // Sie treten verbindlich, souverän und authentisch auf und verstehen es, andere von Ihren Ideen zu überzeugen.

Über GOLDBECK

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Schenk.

GOLDBECK West GmbH
Niederlassung Dortmund
Carlo-Schmid-Allee 13a
44263 Dortmund