

Bauingenieur / Architekt als Sales Manager im Hochbau (m/w/d)

Schwerpunkt Logistikimmobilien



Ort: Hamburg

Job-ID: 10867

Aufgaben

- // Als Gesicht unseres Unternehmens betreuen Sie unsere Stammkunden und gewinnen Investoren für innovative und anspruchsvolle Immobilien im Bereich der Investorenlogistik
- // Sie beraten Bestands- und Neukunden ganzheitlich von den ersten Gesprächen über die technische und wirtschaftliche Konzeption bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- // In der Angebotsphase führen und koordinieren Sie interdisziplinäre Projektteams aus internen sowie externen Architekt:innen und Fachingenieur:innen
- // Auf dieser Basis erstellen Sie technische Konzepte, und Wirtschaftlichkeitsberechnungen und bringen diese in den Angebotsunterlagen und vor dem Kunden überzeugend auf den Punkt
- // Durch exzellenten Service, fachliche Kompetenz und Verlässlichkeit schaffen Sie nachhaltiges Vertrauen und sichern langfristige Kundenbeziehungen – auch über den Projektabschluss hinaus

Profil

- // Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens oder Wirtschaftsingenieurwesens (Bau)
- // Sie verfügen über einschlägige Berufserfahrung in der Planung oder Projektleitung bzw. im Verkauf von schlüsselfertigen Gewerbeimmobilien
- // Von Vorteil sind Erfahrungen im Bereich der Kalkulation, dem Vertragswesen und der VOB
- // Sie haben Interesse am Aufbau und Pflege von Stammkundenbeziehungen und besitzen hierfür eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Vertriebsaffinität
- // Sie behalten die Kundenperspektive im Blick und haben Freude am eigenständigen und unternehmerischen Handeln im Team

Die Position ist an unserem Unternehmensstandort in Hamburg (Barmbek) zu besetzen.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Frau Pesenacker.

GOLDBECK Nord GmbH
Niederlassung Key Account
Hamburg
Fuhlsbüttler Straße 29a, 22305
Hamburg
Tel. + 49 40 713761 530