

## Bauingenieur / Architekt als Sales Manager (m/w/d)

Schwerpunkt Logistikimmobilien



Ort: Hamburg

Job-ID: 9187

### Aufgaben

- // Als Gesicht unseres Unternehmens sind Sie verantwortlich für die Akquise von Bauherren und Investoren für innovative und anspruchsvolle Immobilien im Bereich der Investorenlogistik
- // Unsere Stamm- und Neukunden beraten Sie ganzheitlich von den Erstgesprächen über die technische Konzeption bis zum Vertragsabschluss
- // Neben technischen Konzepten erarbeiten Sie Angebote sowie Wirtschaftlichkeitsrechnungen auf Grundlage unserer Planung
- // Sie steuern und koordinieren das Projektteam für die Angebotsphase, bestehend aus internen sowie externen Architekt:innen und Fachingenieur:innen
- // Sie begeistern mit einem erstklassigen Service und überzeugen so unsere Kunden auch nach Abschluss des Projekts und fördern langfristige Partnerschaften

### Profil

- // Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens oder Wirtschaftsingenieurwesens (Bau)
- // Sie verfügen über einschlägige Berufserfahrung in der Planung oder Projektleitung bzw. im Verkauf von schlüsselfertigen Gewerbeimmobilien
- // Von Vorteil ist Erfahrung im Bereich der Kalkulation, dem Vertragswesen und der VOB
- // Sie haben Interesse am Aufbau und Pflege von Stammkundenbeziehungen und besitzen hierfür eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Vertriebsaffinität
- // Sie behalten stets die Kundenperspektive im Blick und haben Freude am eigenständigen und unternehmerischen Handeln im Team

## Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 12.500 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

## Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Winkler.

GOLDBECK Nord GmbH  
Niederlassung Key Account  
Hamburg  
Fuhlsbüttler Straße 29a, 22305  
Hamburg  
Tel. + 49 40 713761 530