

Bauingenieure/Architekten als Sales Manager Hochbau (m/w/d)



Ort: Stuttgart

Job-ID: 10251

Ihre Aufgaben

- // Kunden gewinnen & begeistern: Sie identifizieren und akquirieren regionale Bauherren und Investoren im Raum Stuttgart – von der ersten Ansprache bis zum Vertragsabschluss. Dabei stehen Sie für innovative und energieeffiziente Hochbaulösungen.
- // Angebotsprojekte steuern: Sie bearbeiten parallel mehrere Angebote, Ausschreibungen und Kundenanfragen – auch von öffentlichen Auftraggebern – und führen diese erfolgreich zum Abschluss.
- // Marktstrategien entwickeln: Sie führen Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen durch, leiten Vertriebsstrategien ab und setzen diese erfolgreich um. Ihr aktives Networking und Ihre Akquise machen Sie in Ihrer Region zu einem geschätzten Partner.
- // Projekte gestalten: Sie entwickeln technische Konzepte, erstellen wirtschaftliche, schlüsselfertige Angebote und präsentieren diese überzeugend bei Ihren Kunden.
- // Führung mit Leidenschaft: Sie leiten interdisziplinäre Angebotsteams und steuern diese in der Konzeptions-, Kalkulations- und Verhandlungsphase.
- // Verhandeln & Abschließen: Sie führen technische, kaufmännische und juristische Verhandlungen mit Kunden und verantworten den Vertragsabschluss in enger Abstimmung mit der Niederlassungsleitung.
- // Langfristige Partnerschaften fördern: Mit Ihrem After-Sales-Service und Ihrer vertrieblichen Begleitung sichern Sie die Zufriedenheit Ihrer Kunden – auch nach Projektabschluss.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Ihr Profil

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder einem vergleichbaren Bereich
- // Fundierte Erfahrung im Vertrieb oder der Projektleitung im Bauwesen, idealerweise im Bereich Büro- und Schulgebäuden
- // Idealerweise ein starkes Netzwerk und Branchenkenntnisse in der Region Stuttgart
- // Kundenorientierung ist für Sie nicht nur ein Anspruch, sondern eine Herzensangelegenheit
- // Sie überzeugen durch Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken

Klingt interessant?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen! Bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an unseren Niederlassungsleiter, Herrn Dieter Gerke.

GOLDBECK Süd GmbH
Niederlassung Büro und
Schulgebäude
Schelmenwasenstr. 14, 70567
Stuttgart
Tel. +49 711 880255 0