

Kalkulator / Sales Manager (m/w/d) Hochbau – Vertrieb im schlüsselfertigen Hochbau

Bauingenieurwesen / Architektur -
NL Rostock oder Schwerin



Ort: Rostock, Schwerin

Job-ID: 10011

Aufgaben

Sie begeistern sich für innovative Bauprojekte, möchten Kunden individuell beraten und maßgeschneiderte Neubauprojekte im Hochbau realisieren? Dann gestalten Sie mit uns zukunftsweisende Gebäude in der Region Rostock und Schwerin.

Ihre Aufgaben im Detail:

- // Markterschließung: Identifizieren und nutzen Sie gezielt Marktchancen im Bereich Neubau – insbesondere für gewerbliche und industrielle Hochbauprojekte.
- // Kundenberatung: Gewinnen und betreuen Sie Bauherren und Investoren – von der ersten Idee über die Konzeption bis zum Vertragsabschluss.
- // Konzeptentwicklung: Entwickeln Sie gemeinsam mit unseren interdisziplinären Teams innovative und wirtschaftliche Neubaukonzepte.
- // Projektkoordination: Agieren Sie als Schnittstelle zwischen Kunden und Fachabteilungen und sorgen Sie für einen reibungslosen Ablauf in der Projektentwicklung.
- // Wirtschaftlichkeit: Erstellen und präsentieren Sie fundierte Wirtschaftlichkeitsanalysen und führen Sie überzeugende Vertragsverhandlungen.
- // Marktpresenz: Repräsentieren Sie GOLDBECK in der Region und tragen Sie aktiv zur Stärkung unserer Marktposition im schlüsselfertigen Hochbau bei.

Profil

- // Ausbildung: Abgeschlossenes Studium in Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder eine vergleichbare Fachrichtung.
- // Erfahrung: fundierte Praxis in der Kalkulation, Vertrieb, Projekt- oder Bauleitung im schlüsselfertigen Hochbau
- // Vertriebsstärke: Leidenschaft für den Kundenkontakt, Beratung und die Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen.
- // Netzwerk: Branchenkenntnisse und ein starkes Netzwerk in Mecklenburg-Vorpommern sind von Vorteil.
- // Persönlichkeit: Überzeugendes Auftreten, Organisationstalent und unternehmerisches Denken zeichnen Sie aus.

Die Position kann in unser Niederlassung Rostock (Timmermannsstrat 4b, 18055 Rostock) oder in unserer neuen Geschäftsstelle Schwerin (Graf-Schack-Allee 20, 19053 Schwerin) besetzt werden.
Werden Sie Goldbecker:in am Standort Rostock oder seien Sie dabei, wenn in Schwerin unser neues Team weiter wächst.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen rund 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unsere dezentrale Unternehmensstruktur sind wir nah an unseren Kunden und erzeugen mit schlüsselfertigen und energieeffizienten Hochbaulösungen aus einer Hand, getragen vom einem professionellen Projektmanagement, ein hohes Maß an Kundenzufriedenheit.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Grzesko.

GOLDBECK Nordost GmbH
Niederlassung
Rostock/Geschäftsstelle Schwerin
Timmermannsstrat 4b
18055 Rostock
Tel. +49 381 877 258 20