

Sales Manager (m/w/d) Bauen im Bestand

Architektur / Bauingenieurwesen /
Wirtschaftsingenieurwesen (Bau)



Ort: Berlin-Zentrum

Job-ID: 8770

Aufgaben

Bei GOLDBECK Bauen im Bestand erhalten unsere Kunden von der Gebäudeanalyse bis zur energetischen sowie optischen Revitalisierung oder der Umnutzung schlüsselfertige Lösungen aus einer Hand. Ihre Mission? Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Revitalisierungsprojekte für Büro- und Wohngebäude in der Region in und um Berlin!

Ihre Aufgaben bei uns:

- // Tauchen Sie ein in die Welt der Bestandsgebäude und begeistern Sie sowohl Stamm- als auch Neukunden mit innovativen Konzepten – vom ersten Kennenlernen bis zum Vertragsabschluss.
- // Seien Sie nicht nur ein Vertriebsprofi, sondern auch ein kreativer Kopf: Entwickeln Sie technische Konzepte und erstellen Sie maßgeschneiderte Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- // Sie steuern und koordinieren dabei das interdisziplinäre Projektteam für die Angebotsphase aus internen sowie externen Architekten und Fachingenieuren.
- // Zeigen Sie den Kunden den klaren Mehrwert unserer Lösungen durch überzeugende Wirtschaftlichkeitsberechnungen und verhandeln Sie Deals, die sie nicht ablehnen können.

// Sie begeistern mit einem erstklassigen Service und überzeugen so unsere Kunden auch nach Abschluss des Projekts und fördert langfristige Partnerschaften.

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Profil

- // Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder eine vergleichbare Fachrichtung
- // Einschlägige Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Bauherren konnten Sie bereits durch vorherige Tätigkeiten sammeln - bspw. in der Projektleitung eines Bauprojektes
- // Idealerweise bringen Sie praktische Erfahrung in der Kundenberatung und dem Vertrieb bereits mit, alternativ haben Sie eine Affinität und Interesse daran diese Aufgaben kennenzulernen
- // Von Vorteil ist Erfahrung im Bereich der Kalkulation, dem Vertragswesen und der VOB
- // Sie behalten stets die Kundenperspektive im Blick und haben Freude am eigenständigen und unternehmerischen Handeln im Team

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte bei GOLDBECK. Wir freuen uns auf Sie!

Über GOLDBECK

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Rekow.

GOLDBECK Nordost GmbH
Niederlassung Büro- und
Wohngebäude
Heidestraße 8, in 10557 Berlin
Tel. +49 30 2541089 0