

Sales Manager (m/w/d) für Bauen im Bestand und Revitalisierung



Ort: München

Job-ID: 10774

Ihr Aufgaben

- // Regionale Marktpresenz stärken: Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für Bestands- und Revitalisierungsprojekte. Gleichzeitig bauen Sie unsere Marktposition vor Ort kontinuierlich aus und entwickeln sie weiter.
- // Kunden begeistern und binden: Mit innovativen Konzepten überzeugen Sie sowohl langjährige Partner als auch neue Kunden – vom ersten Kontakt bis hin zum individuellen Vertragsabschluss.
- // Führung mit Leidenschaft: Sie übernehmen die Steuerung interdisziplinärer Teams in den Phasen der Konzeption, Kalkulation und Verhandlung und sorgen für reibungslose Abläufe.
- // Verhandeln & Abschießen: In enger Abstimmung mit der Niederlassungsleitung führen Sie technische und kaufmännische Gespräche und verantworten den erfolgreichen Vertragsabschluss.
- // Nachhaltige Kundenbindung: Mit exzellentem Service schaffen Sie Vertrauen und legen die Basis für langfristige, partnerschaftliche Beziehungen.

Ihr Profil

- // Sie verfügen idealerweise über ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder einer vergleichbaren Fachrichtung.
- // Sie bringen fundierte Erfahrung im Vertrieb oder in der Projektleitung von Bestands- und Revitalisierungsimmobilen mit.
- // Die erfolgreiche Zusammenarbeit mit Bauherren gehört bereits zu Ihrem Erfahrungsschatz – beispielsweise durch die Leitung von Bauprojekten.
- // Idealerweise haben Sie praktische Kenntnisse in der Kundenberatung und im Vertrieb. Alternativ besitzen Sie eine ausgeprägte Affinität und die Bereitschaft, sich in diese Aufgabenfelder einzuarbeiten.
- // Kenntnisse in Kalkulation, Vertragswesen sowie der VOB sind von Vorteil.
- // Sie behalten stets die Perspektive unserer Kunden im Blick und überzeugen durch eigenständiges, unternehmerisches Handeln sowie Freude an der Teamarbeit.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Klingt interessant?

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an unseren Niederlassungsleiter, Richard Greß. Wir freuen uns auf Sie!

GOLDBECK Süd GmbH
Niederlassung Büro- und
Wohngebäude München
Anna-Sigmund-Straße 2-4, 82061
Neuried