

## Sales Manager (m/w/d) für Hochbauprojekte in der Region Leipzig- Halle

Architektur / Bauingenieurwesen /  
Techniker (m/w/d)



Ort: Leipzig

Job-ID: 8702

### Aufgaben

- // Ihre Mission: Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Hochbauprojekte in der Region Leipzig-Halle!
- // Tauchen Sie ein in die Welt des Hochbaus und begeistern Sie sowohl Stammkunden als auch Neuzugänge mit innovativen Konzepten – vom ersten Kennenlernen bis zum Vertragsabschluss.
- // Seien Sie nicht nur ein Vertriebsprofi, sondern auch ein kreativer Kopf: Entwickeln Sie technische Konzepte und erstellen Sie maßgeschneiderte Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- // Leiten Sie Ihr Team mit Leidenschaft und führen Sie es zum Erfolg, indem Sie die besten Köpfe aus internen und externen Bereichen zusammenbringen und zu Höchstleistungen motivieren.
- // Zeigen Sie den Kunden den klaren Mehrwert unserer Lösungen durch überzeugende Wirtschaftlichkeitsberechnungen und verhandeln Sie Deals, die sie nicht ablehnen können.
- // Sie begeistern mit einem erstklassigen Service und überzeugen so unsere Kunden auch nach Abschluss des Projekts und fördert langfristige Partnerschaften.
- // Als Aushängeschild unseres Unternehmens gestalten Sie nicht nur Beziehungen, sondern prägen auch aktiv die regionale Marktpreise.

### Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 12.500 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Sie erwartet ein großartiges und hilfsbereites Team, hervorragende Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven sowie ein inspirierendes und hochmodernes Arbeitsumfeld.

### Profil

- // Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder eine vergleichbare Fachrichtung
- // Erste Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Bauherren konnten Sie bereits durch vorherige Tätigkeiten sammeln - bspw. in der Projektleitung eines Bauprojektes
- // Idealerweise bringen Sie Praxiswissen in der Kundenberatung oder dem Vertrieb bereits mit, alternativ haben Sie eine Affinität und Interesse daran diese Aufgaben kennenzulernen
- // Von Vorteil sind Grundkenntnisse im Bereich der Kalkulation, dem Vertragswesen und der VOB
- // Sie behalten stets die Kundenperspektive im Blick und haben Freude am eigenständigen und unternehmerischen Handeln im Team

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte bei GOLDBECK. Wir freuen uns auf Sie!

### Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Schnieber.

GOLDBECK Nordost GmbH  
Niederlassung Leipzig-Halle  
Debyestraße 10  
04329 Leipzig  
+49 341 3560 20