

Sales Manager (m/w/d) für moderne Büro- und Wohngebäude

Architektur / Bauingenieurwesen /
Wirtschaftsingenieurwesen (Bau)



Ort: Berlin-Zentrum

Job-ID: 8715

Aufgaben

Ihre Mission: Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Hochbauprojekte in der Region Berlin-Brandenburg!

Ihre Aufgaben bei uns:

- // Aufbau und Entwicklung der Marktpresenz in der Region
- // Akquisition regionaler Bauherren und Investoren
- // Qualifizierte Kundenberatung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- // Erarbeitung des technischen Konzepts und kompletten Angebots
- // Führung des Angebotsprojektteams, bestehend aus internen wie externen Architekten und Fachingenieuren
- // Wirtschaftlichkeitsberechnungen für den Kunden
- // Gestaltung, Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- // Aftersales-Service

Profil

- // Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder eine vergleichbare Fachrichtung
- // Einschlägige Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Bauherren konnten Sie bereits durch vorherige Tätigkeiten sammeln - bspw. in der Projektleitung eines Bauprojektes
- // Idealerweise bringen Sie praktische Erfahrung in der Kundenberatung und dem Vertrieb bereits mit, alternativ haben Sie eine Affinität und Interesse daran diese Aufgaben kennenzulernen
- // Von Vorteil ist Erfahrung im Bereich der Kalkulation, dem Vertragswesen und der VOB
- // Sie behalten stets die Kundenperspektive im Blick und haben Freude am eigenständigen und unternehmerischen Handeln im Team

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte bei GOLDBECK. Wir freuen uns auf Sie!

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Rekow.

GOLDBECK Nordost GmbH
Niederlassung Büro- und
Wohngebäude
Heidestraße 8, in 10557 Berlin
Tel. +49 30 2541089 0