GOLDBECK

Sales Manager (m/w/d) Hochbauprojekte Berlin-Brandenburg

Architektur / Bauingenieurwesen / Wirtschaftsingenieurwesen (Bau)

Ort: Berlin-Ludwigsfelde

Job-ID: 8767

Aufgaben

Ihre Mission: Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Hochbauprojekte in der Region Berlin-Brandenburg!

Ihre Aufgaben bei uns:

- Aufbau und Entwicklung der Marktpräsenz in der Region
- Akquisition regionaler Bauherren und Investoren
- Qualifizierte Kundenberatung vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss
- Erarbeitung des technischen Konzepts und kompletten Angebots
- Führung des Angebotsprojektteams, bestehend aus internen wie externen Architekten und Fachingenieuren
- Wirtschaftlichkeitsberechnungen für den Kunden
- Gestaltung, Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Aftersales-Service

Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder vergleichbare Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung in der Projektleitung oder dem Vertrieb in Hochbauprojekten
- Sie haben Freude am Vertrieb und fühlen sich zwischen Kundenkontakt, Beratung sowie Konzepterstellung wie zuhause
- Idealerweise bringen Sie Branchenkenntnisse und Netzwerk in einer der Regionen um Berlin-Brandenburg mit
- Kundenbedürfnisse zu erkennen und zu erfüllen ist für Sie nicht nur eine Aufgabe, sondern Ihre persönliche Leidenschaft.
- Sie sind ein/e Macher/in mit einem klaren Blick für unternehmerische Chancen und einem ausgeprägten Verantwortungsbewusstsein.

Werden Sie Teil unseres inspirierenden Teams bei GOLDBECK und gestalten Sie die Zukunft von Bestandsgebäuden aktiv mit. Wir freuen uns auf Sie!

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen rund 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Schmidt.

GOLDBECK Nordost GmbH
Niederlassung Berlin-Brandenburg
Seestraße 35
14974 Ludwigsfelde
Tel. +49 3378 865 30