

Sales Manager (m/w/d) Hochbauprojekte (Gewerbe- und Industriebau)

Architekt/ Bauingenieur/
Wirtschaftsingenieur (Bau) (m/w/d)
in Rostock oder Schwerin



Ort: Rostock, Schwerin

Job-ID: 8864

Aufgaben

Ihre Mission : Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Hochbauprojekte in der Region! Ihre Aufgaben bei uns:

- // Tauchen Sie ein in die Welt des Hochbaus und begeistern Sie sowohl Stammkunden als auch Neuzugänge mit innovativen Konzepten sowohl bei Neubau als auch Revitalisierungsprojekten – vom ersten Kennenlernen bis zum Vertragsabschluss.
- // Seien Sie nicht nur ein Vertriebsprofi, sondern auch ein kreativer Kopf: Entwickeln Sie technische Konzepte und erstellen Sie maßgeschneiderte Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- // Leiten Sie Ihr Team mit Leidenschaft und führen Sie es zum Erfolg, indem Sie die besten Köpfe aus internen und externen Bereichen zusammenbringen und zu Höchstleistungen motivieren.
- // Zeigen Sie den Kunden den klaren Mehrwert unserer Lösungen durch überzeugende Wirtschaftlichkeitsberechnungen und verhandeln Sie Deals, die sie nicht ablehnen können.
- // Sie begeistern mit einem erstklassigen Service und überzeugen so unsere Kunden auch nach Abschluss des Projekts und fördert langfristige Partnerschaften.

- // Als Aushängeschild unseres Unternehmens gestalten Sie nicht nur Beziehungen, sondern prägen auch aktiv die regionale Marktlage.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unsere dezentrale Unternehmensstruktur sind wir nah an unseren Kunden und erzeugen mit schlüsselfertigen und energieeffizienten Hochbaulösungen aus einer Hand, getragen vom einem professionellen Projektmanagement, ein hohes Maß an Kundenzufriedenheit.

Profil

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder vergleichbare Fachrichtung
- // Mehrjährige Berufserfahrung in der Projektleitung oder dem Verkauf schlüsselfertiger Gewerbe- und Industrieimmobilien
- // Einschlägige Branchenkenntnisse wünschenswert
- // Zielorientierte und freundliche Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Kundenorientierung und Überzeugungsfähigkeit
- // Hohes Engagement sowie strukturierte Arbeitsweise

Werden Sie Goldbecker:in am Standort Rostock oder seien Sie dabei, wenn in Schwerin unser neues Team entsteht. Freuen Sie sich auf eine agile Arbeitsatmosphäre mit "Startup"-Feeling und erstklassigen Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre berufliche Zukunft.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Grzesko.

GOLDBECK Nordost GmbH
Niederlassung
Rostock/Geschäftsstelle Schwerin
Timmermannsstrat 4b
18055 Rostock
Tel. +49 381 877 258 20