

## Sales Manager (m/w/d) im Hochbau

Architektur / Bauingenieurwesen /  
Wirtschaftsingenieurwesen (Bau)



Ort: Berlin-Ludwigfelde

Job-ID: 8626

### Aufgaben

- // Ihre Mission: Als Gesicht unseres Unternehmens gewinnen Sie regionale Bauherren und Investoren für faszinierende Parkhäuser in der Region Berlin-Brandenburg!
- // Tauchen Sie ein in die Welt des Hochbaus (u.a. Parkhäuser) und begeistern Sie sowohl Stammkunden als auch Neuzugänge mit innovativen und nachhaltigen Konzepten – vom ersten Kennenlernen bis zum Vertragsabschluss.
- // Seien Sie nicht nur ein Vertriebsprofi, sondern auch ein kreativer Kopf: Entwickeln Sie technische Konzepte und erstellen Sie maßgeschneiderte Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- // Leiten Sie Ihr Team mit Leidenschaft und führen Sie es zum Erfolg, indem Sie die besten Köpfe aus internen und externen Bereichen zusammenbringen und zu Höchstleistungen motivieren.
- // Zeigen Sie den Kunden den klaren Mehrwert unserer Lösungen durch überzeugende Wirtschaftlichkeitsberechnungen und verhandeln Sie Deals, die sie nicht ablehnen können.
- // Sie begeistern mit erstklassiger Kundenbindung und überzeugen auch nach Abschluss des Projekts und fördert langfristige Partnerschaften.
- // Als Aushängeschild unseres Unternehmens gestalten Sie nicht nur Beziehungen, sondern prägen auch aktiv die regionale Marktpresse.

### Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 12.500 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Durch unser professionelles Projektmanagement des Bauprozesses erhalten unsere Kunden schlüsselfertige und energieeffiziente Hochbaulösungen aus einer Hand. Seit über 40 Jahren baut und plant GOLDBECK Parkhäuser. Unser filigranes Bausystem sorgt für stützenfreie Parkbereiche und Dank unserer kreativen Fassentechnik entwickeln wir architektonische Unikate.

### Profil

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens, Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder vergleichbare Fachrichtung
- // Mehrjährige Erfahrung in der Projektleitung oder dem Vertrieb im Bereich Bau, idealerweise von Parkhäusern
- // Sie haben Freude am Vertrieb und fühlen sich zwischen Kundenkontakt, Beratung sowie Konzepterstellung wie zuhause
- // Idealerweise bringen Sie Branchenkenntnisse und Netzwerk in einer der Regionen um Berlin-Brandenburg mit
- // Kundenbedürfnisse zu erkennen und zu erfüllen ist für Sie nicht nur eine Aufgabe, sondern Ihre persönliche Leidenschaft.
- // Sie sind ein/e Macher/in mit einem klaren Blick für unternehmerische Chancen und einem ausgeprägten Verantwortungsbewusstsein.

Werden Sie Teil unseres inspirierenden Teams bei GOLDBECK und gestalten Sie die Zukunft von Bestandsgebäuden aktiv mit. Wir freuen uns auf Sie!

### Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Balaban.

GOLDBECK Nordost GmbH  
Niederlassung Berlin-  
Brandenburg  
Seestraße 35  
14974 Ludwigfelde  
Tel. +49 3378 865 30