

Sales Manager (m/w/d) Wohnungsbau



Ort: Dresden, Erfurt

Job-ID: 10384

Aufgaben

- // Gesicht des Unternehmens: Du repräsentierst GOLDBECK in der Region und gewinnst Bauherren sowie Investoren für spannende Wohnungsbauprojekte.
- // Ganzheitliche Beratung: Du begleitest unsere Stamm- und Neukunden von der ersten Idee über die technische Konzeption bis hin zum Vertragsabschluss – immer mit einem offenen Ohr für individuelle Wünsche.
- // Teamplayer & Koordinator: Du steuerst und koordinierst das Projektteam aus internen und externen Architekten sowie Fachingenieuren und sorgst für einen reibungslosen Ablauf in der Angebotsphase.
- // Moderne Angebotsgestaltung: Mit Hilfe unserer digitalen Tools ermittelst du die Baukosten und erstellst überzeugende, kundenorientierte Angebote.
- // Vertragsprofi: Du überführst Angebote in Verträge, gestaltest und verhandelst diese gemeinsam mit unseren Kunden und begleitest den Abschluss.
- // Kundenbegeisterung & Partnerschaft: Du sorgst mit erstklassigem Service dafür, dass unsere Kunden auch nach Projektabschluss begeistert bleiben und langfristige Partnerschaften entstehen.

Profil

- // Du hast ein Studium in Architektur, Bauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen (Bau) oder einer vergleichbaren Fachrichtung erfolgreich abgeschlossen.
- // Du hast bereits in der Projektleitung oder in vergleichbaren Positionen eng mit Bauherren zusammengearbeitet und kennst ihre Bedürfnisse.
- // Idealerweise hast du Erfahrung in der Kundenberatung und im Vertrieb – und Spaß daran, regionale Netzwerke aufzubauen und zu pflegen.
- // Kenntnisse in Kalkulation, Vertragswesen und VOB sind von Vorteil – oder du bist bereit, dich in diese Themen einzuarbeiten.
- // Du denkst und handelst aus Kundensicht, arbeitest eigenständig und bringst unternehmerisches Denken ins Team ein.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Du möchtest mehr als nur verkaufen? Im Bereich Sales Wohnungsbau hast du die Möglichkeit, aktiv an der Entstehung moderner und nachhaltiger Wohnräume mitzuwirken. Hier gestaltest du nicht nur Gebäude, sondern auch das Zuhause von morgen – und schaffst echten Mehrwert für Menschen und Städte. Wenn du Freude daran hast, innovative Wohnkonzepte zu realisieren, Kunden zu begeistern und mit deinem

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Frau Lindenlaub.

GOLDBECK Ost GmbH
Niederlassung Bestands- und
Wohngebäude Erfurt
Gewerbepark Thöreyer Strasse 1
99334 Amt Wachsenburg/ OT
Ichershausen
Tel. +49 36202 707 366