

## Vertriebsingenieur / Technischer Vertrieb (m/w/d)

Planung & Instandsetzung von  
Tiefgaragen, Parkhäusern und  
Betonbauwerken

Ort: Berlin-Zentrum, Bielefeld,  
Düsseldorf (Zentrum), Frankfurt  
(am Main), Hamburg, Leipzig,

Job-ID: 10943

### Aufgaben

#### Vertrieb & Kundenbetreuung

- // Aktive Akquisition von Neukunden (Bauherren, Betreiber, Property Manager, Kommunen, Generalplaner)
- // Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- // Repräsentation des Unternehmens auf Fachveranstaltungen, Tagungen und Verbandsterminen
- // Identifikation von Marktchancen und Projektpotenzialen

#### Technische Tätigkeiten

- // Erarbeitung von maßgeschneiderten Angeboten für Planungs- und Instandsetzungspakete
- // Durchführung von Vor-Ort-Begehungen, Erstbewertungen und Erfassung von Schadensbildern
- // Enge Abstimmung mit internen Fachplanern zur technischen Klärung und Abstimmung der Leistungen
- // Kalkulation inkl. Massenermittlung, Kostenschätzung und Wirtschaftlichkeitsbewertung
- // Unterstützung bei der Angebotspräsentation und Vertragsverhandlung

#### Projekt- & Marktverantwortung

- // Marktbeobachtung: Trends, Normen, Richtlinien (z. B. DAfStb-Richtlinie, TAEV, KKS)
- // Strategischer Ausbau regionaler und bundesweiter Vertriebsgebiete
- // Dokumentation von Kundenkontakten und Angebotsstatus

im CRM-System



## Profil

- // Abgeschlossenes Bauingenieurstudium, Techniker oder kaufmännische Ausbildung mit hoher technischer Affinität
- // Erfahrung in Instandsetzung, Bauwerksprüfung, Betonsanierung oder technischem Vertrieb
- // Kommunikative, überzeugende Persönlichkeit mit ausgeprägter Serviceorientierung
- // Sichere Verhandlungsführung, Reisebereitschaft, Organisationsstärke
- // Kenntnisse in Ausschreibungs- und Kalkulationstools (wünschenswert)
- // Freude am Umgang mit Kunden und komplexen technischen Fragestellungen

## Mehr als nur ein Arbeitgeber

Entdecken Sie die Vielfalt an Benefits aus den folgenden Kategorien auf unserer Website.



Vergütung & Prämien



Team & Kultur



Urlaub & Flexibilität



Onboarding & Karriere



Familie & Beruf



Gesundheit & Nachhaltigkeit

## Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Bei den GOLDBECK Parking Services erhalten unsere Kunden im Rahmen der Entwicklung und Umsetzung von Parkhausprojekten sämtliche Dienstleistungen aus einer Hand.