

Vertriebsmanager / Projektleiter Vertrieb (m/w/d) für Umbau-/Aus- baulösungen in Bestandsimmobilien

Schwerpunkt Kundenberatung und
Angebotsbearbeitung



Ort: Mannheim/Hirschberg a.d.
Bergstraße, Stuttgart

Job-ID: 10516

Aufgaben

- // Entwicklung und Ausbau der Marktpräsenz in der jeweiligen Region in und um Stuttgart
- // Aktive Neukundenakquise sowie Betreuung von Bestandskunden
- // Qualifizierte Kundenberatung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- // Erarbeitung von technischen Konzepten und vollständigen Angeboten unter Einbeziehung von Architekten und Fachingenieuren
- // Kalkulation von Projekten im gewerblichen Innenausbau sowie von Um- und Ausbau Projekten
- // Gestaltung, Verhandlung und Abschluss von Verträgen

Profil

- // Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Architektur, des Bauingenieurwesens oder Wirtschaftsingenieurwesens (Bau) oder vergleichbare Qualifikation (z.B. Meister/Techniker)
- // Mehrjährige Erfahrung in der Projektleitung oder im Vertrieb und in der Kalkulation im Bereich Innenausbau oder Umbau und Sanierung
- // Fundierte Branchenkenntnisse und ein gut etabliertes Netzwerk in der Region sind von Vorteil
- // Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie idealerweise Erfahrungen mit Kalkulationsprogrammen
- // Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, starke Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- // Teamfähigkeit und Freude an eigenverantwortlichem, unternehmerischem Handeln

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,3 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Die GOLDBECK Services bündelt die Dienstleistungsaktivitäten in der Unternehmensgruppe. Die GOLDBECK Technical Solutions liefert Lösungen für die Immobilienwirtschaft bzw. Real Estate Branche, um der Nachfrage nach herausfordernden Umbau-/Ausbaulösungen in Bestandsimmobilien gerecht zu werden.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Ott.

GOLDBECK Technical Solutions
GmbH
Ummelner Str. 4-6, 33649
Bielefeld
Tel.: +49 6201 8777 5915