

Vertriebsmanager / Sales Manager (m/w/d) gewerbliche Photovoltaik-Anlagen



Ort: Bielefeld,
Mannheim/Hirschberg a.d.
Bergstraße

Job-ID: 9362

Aufgaben

- // **Kundenberatung und -betreuung:** Aufbau und Pflege von langfristigen Beziehungen zu gewerblichen Kunden, inklusive individueller Beratung zur Planung, Konzeptionierung und Umsetzung von Photovoltaik-Projekten in Zusammenarbeit mit der Fachplanung.
- // Akquise: Identifizierung und Ansprache von potenziellen Neukunden und Partnerunternehmen.
- // Angebotserstellung: Durchführung der kunden- und projektbezogenen Bedarfs- und Kostenermittlung inkl. technischer Klärung sowie Präsentation und Verhandlung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- // Projektmanagement: Projektbezogene Steuerung des interdisziplinären Teams in der Konzeptions-/ Kalkulations- / Vertrags- und Verhandlungsphase sowie vertriebliche Begleitung der akquirierten Projekte in der Bauphase.
- // Marktanalyse: Beobachtung von Markttrends und Wettbewerbern, um den Vertrieb kontinuierlich zu optimieren.
- // Zusammenarbeit: Enge Abstimmung mit internen Projektbeteiligten, um eine reibungslose Umsetzung der Projekte sicherzustellen.

Profil

- // Berufserfahrung im Bereich industrieller / gewerblicher Photovoltaik-Anlagen zwingend erforderlich
- // Mehrjährige Vertriebserfahrung im PV-Bereich
- // Kenntnisse / Netzwerk aus der Bau- und Immobilienbranche von Vorteil
- // Verhandlungssichere Deutschkenntnisse (mind. C1)
- // Bereitschaft zur projektbezogenen Reisetätigkeit
- // Kommunikationsstärke und ausgeprägte Beratungskompetenz
- // Strukturierte sowie selbstständige Arbeitsweise

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen rund 13.000 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Photovoltaik und Systembau - für uns kein Widerspruch, sondern gelebte Realität. Für unser weiteres Wachstum suchen wir Macher:innen, die Lust darauf haben ihr Wissen mit interdisziplinären Projektteams zu teilen.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Uhl.

GOLDBECK Facility
Services GmbH
Solar & Energy
Ummelner Straße 4-6, 33649
Bielefeld
Tel. +49 521 9488 3013