

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im strategischen Vertrieb der GOLDBECK Services GmbH



Ort: Bielefeld, Düsseldorf
(Zentrum), Frankfurt (am Main)

Job-ID: 8672

Aufgaben

Als Mitglied unseres neu gegründeten Teams werden Sie eine Schlüsselrolle bei der Entwicklung und Umsetzung einer ganzheitlichen Vertriebsstrategie für Gewerbeimmobildienstleistungen übernehmen.

- // Entwicklung einer übergreifenden Vertriebsstrategie: In enger Zusammenarbeit mit unserem Business Development Team gestalten Sie eine innovative Vertriebsstrategie, die den Fokus auf Cross-Selling von Immobiliendienstleistungen legt.
- // Begleitung von Groß- und Portfoliokunden: In enger Zusammenarbeit mit den regionalen Vertriebsteams stärken Sie Beziehungen zu Groß- und Portfoliokunden und entwickeln ein Gespür für die individuellen Kundenbedürfnisse.
- // Netzwerkaufbau: Sie nehmen deutschlandweit motiviert an Netzwerkanstaltungen teil, um Kundenkontakte zu pflegen und auszubauen.
- // Ermittlung von Vertriebspotenzialen: Bewertung von Kundendatenbanken und Einführung geeigneter Tools, um die Effizienz der Vertriebsaktivitäten zu steigern.
- // Wissenstransfer: Initiierung von Schulungen und Maßnahmen zur kontinuierlichen Weiterentwicklung der Vertriebskompetenzen.

Profil

- // Abgeschlossenes Studium: Sie verfügen über ein abgeschlossenes immobilienpezifisches, betriebswirtschaftliches oder ingenieurwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- // Begeisterung für Vertrieb: Sie bringen Erfahrung im Vertrieb und Interesse für Immobilien und die damit verbundenen Dienstleistungen mit, was Ihnen ein gutes Verständnis für die Branche verschafft.
- // Netzwerker:in mit Kommunikationsstärke: Ihr Spaß am Netzwerken wird durch eine aufgeschlossene und kommunikationsstarke Persönlichkeit unterstrichen. Sie wissen, wie Sie erfolgreich Beziehungen vor Ort aufbauen und pflegen können.
- // Kreativität und Lösungsorientierung: Sie zeichnen sich durch Kreativität und Lösungsorientierung aus. Hindernisse sehen Sie nicht als unüberwindbare Probleme, sondern als Herausforderungen, die Sie proaktiv angehen und bewältigen.
- // Motivation für Teamarbeit: Sie haben Lust darauf, Teil eines wachsenden Teams zu sein. Sie bringen sich aktiv ein und liefern hilfreiche Impulse für die Weiterentwicklung unseres Teams und der GOLDBECK Services.

Über GOLDBECK

GOLDBECK realisiert zukunftsweisende Immobilien in Europa. Wir verstehen Gebäude als Produkte und bieten alle Leistungen aus einer Hand: vom Design über den Bau bis zu Services im Betrieb. Aktuell beschäftigt unser Familienunternehmen mehr als 12.500 Mitarbeitende an über 100 Standorten bei einer Gesamtleistung von über 6,4 Mrd. Euro. Unser Anspruch „building excellence“ steht dabei für Spitzenleistungen beim Planen, Bauen und Betreiben sowie die Weiterentwicklung unserer Talente – Zukunftsfähigkeit inklusive.

Die GOLDBECK Services GmbH realisiert alle Dienstleistungen, die die optimale Betreuung unserer Gewerbeimmobilien über den gesamten Lebenszyklus sicherstellen.

Klingt interessant?

Dann bewerben Sie sich jetzt online und richten Sie Ihre Bewerbung bitte an Herr Klasen.

GOLDBECK Services GmbH
Ummelner Straße 4-6, 33649
Bielefeld
Tel. +49 521 9488 4580